**Kế hoạch phát triển ứng dụng "QUẢN LÝ BÁN HÀNG"**

**Phân tích và mô tả chức năng của ứng dụng**

**A. Tổng quan các module chính**

1. **Giao diện tổng quan (Dashboard)**:
   * Thống kê doanh thu ngày, tháng.
   * Hiển thị hoạt động gần đây (chủ shop & nhân viên).
   * Thống kê các mặt hàng bán chạy trong tháng.
2. **Quản lý hàng hóa**:
   * **Quản lý nhập kho**:
     + Danh mục hóa đơn nhập hàng.
     + Tạo lập hóa đơn nhập kho.
   * **Quản lý kho**:
     + Danh sách hàng hóa tồn kho (thêm, sửa giá bán).
     + Cảnh báo hàng sắp hết hoặc tồn quá lâu.
3. **Quản lý giao dịch**:
   * Quản lý đơn đặt hàng.
   * Hiển thị và tạo lập hóa đơn mới.
   * Quy tắc: Hóa đơn thanh toán không được sửa, hóa đơn quá hạn 30 ngày sẽ bị xóa.
4. **Quản lý đối tác**:
   * Nhà cung cấp.
   * Khách hàng thành viên (quản lý ưu đãi, cấp bậc khách hàng).
5. **Quản lý nhân viên**:
   * Tra cứu thông tin nhân viên, lịch làm việc, và lương.
   * Thống kê doanh thu theo nhân viên.
6. **Báo cáo**:
   * Lợi nhuận theo tháng, quý, năm.
   * Báo cáo hàng hóa, giao dịch trong ngày.
   * Báo cáo doanh thu nhân viên.
7. **Phân quyền và đăng nhập**:
   * Hệ thống phân quyền (chủ shop, nhân viên).
   * Quản lý thông tin cá nhân, đổi mật khẩu.
8. **Tính năng "Building PC" (đặc biệt)**:
   * Cho phép khách hàng chọn linh kiện phù hợp (mainboard, CPU, RAM, v.v.).
   * Kiểm tra tính tương thích giữa các linh kiện.
   * Đưa gợi ý cấu hình tối ưu dựa trên ngân sách hoặc hiệu suất.
   * Cảnh báo "nghẽn cổ chai" hoặc lỗi không tương thích.

**B. Chức năng dành riêng cho nhân viên**

* Thống kê doanh số cá nhân theo ngày/tháng.
* Tạo và xem hóa đơn.
* Tra cứu lịch làm việc, thống kê số buổi nghỉ.
* Quản lý thông tin cá nhân, lương.